

Hematology  
is in our blood.



 Boule

# **Boule Diagnostics AB**

## Bolagspresentation 5 mars 2014

Ernst Westman, CEO

# Blodcellräkning

- **Blodcellräkning** – det vanligaste diagnostiska laborietestet vid läkarbesök
- Blodanalysen hjälper vid bedömning av allmän hälsostatus och **ger indikationer på en lång rad vanligt förekommande sjukdomar**
- Genomförs **1,2 miljarder analyser** årligen
- Boule **fokus** – det **decentraliserade marknadssegmentet** nära patienten
- Boules marknad värd cirka **5 miljarder kronor** – Boules marknadsandel cirka **5 procent**



Boule har en stark position och fortsätter ta marknadsandelar på viktiga marknader

# Blodcellräkning (CBC) – så här går det till

Blodprov

Analys i automatisk blodcellräknare

Provsvar på en minut

1.



2.



3.

- Röda blodkroppar (syretillförsel)
- Blodplättar (koagulation)
- Vita blodkroppar (immunförsvar)

## Klinisk relevans

### Röda blodkroppar

- Blodbrist
- Blödningar
- Graviditet
- Ämnesomsättningsproblem

### Blodplättar

- Koagulationsrubbing
- Kemoterapi
- Blödarsjuka
- Infektion

### Vita blodkroppar

- Bakteriefektion
- Virusinfektion
- Parasitinfektion
- Leukemi
- Allergi

# Boules erbjudande

## - ett komplett kvalitetskoncept

### Instrument

- CBC instrument för human- och veterinärmarknaden
- Inställda för egna reagens och kontroller

### Förbrukningsvaror

- *Reagens* – streckkods-lås för egen reagens
- *Kontroller & Kalibratorer* – streckkodsingång för analysvärden för att undvika användar-misstag

### Service & Support

- Distributörer utbildas och certifieras för att erbjuda högklassig kundsupport

Ett komplett kvalitetserbjudande inom blodcellräkning (CBC)

## Boules erbjudande

### - unik kompetens inom kärnverksamheten

- **Egen utveckling och produktion** av instrument med ledande prestanda och driftsäkerhet
- **Egen utveckling och produktion** av alla väsentliga förbrukningsvaror för hematologiska blodcellräknare med höga bruttomarginaler
- Boule är en av **få leverantörer i världen** av högkvalitativa kontroller för hematologi
- **Tre separata försäljningskanaler** för förbrukningsvaror
  - **Låsta** till Boules system – ökande, repetitiva intäkter i takt med större installerad bas av egna system
  - **OEM-försäljning** ett komplement – skräddarsydda reagenser, kontroller och kalibratorer till ett flertal ledande tillverkare
  - **CDS - Eget varumärke** för reagens och kontroller till konkurrerande instrument

# Boules erbjudande

## - produktutveckling och produktion

	Sverige	USA	Kina
Produktutveckling	◆	◆	
Instrumenttillverkning	◆		◆
Reagensproduktion	◆	◆	
Tillverkning av kontroller och kalibratorer		◆	

### Expansion av OEM-verksamheten i nya lokaler

- Ett antal utvecklingsprojekt i USA tillsammans med globala företag inom IVD-industrin för leverans av OEM-produkter viktiga för fortsatt tillväxt

### Ny produktionsanläggning för reagens

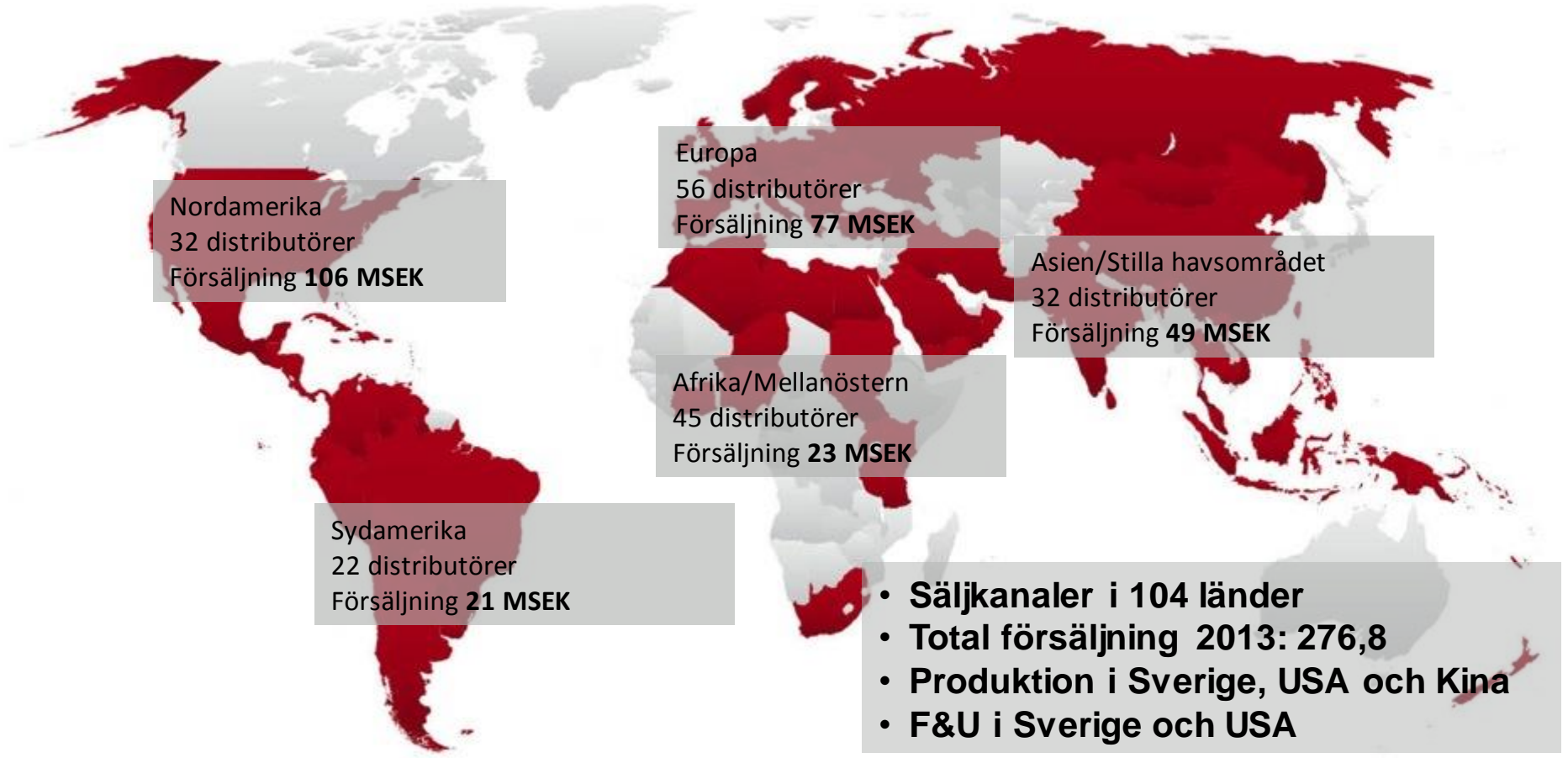
- Produktionsvolymen i Sverige står för cirka 30 procent av koncernens totala volym 2013

### Svenska verksamheten flyttar till nya lokaler

- Utveckling, produktion och försäljning/administration flyttar till lokaler nära produktionsanläggningen för reagens i Lunda, Spånga



# Global närvaro



Nordamerika  
32 distributörer  
Försäljning **106 MSEK**

Europa  
56 distributörer  
Försäljning **77 MSEK**

Asien/Stilla havsområdet  
32 distributörer  
Försäljning **49 MSEK**

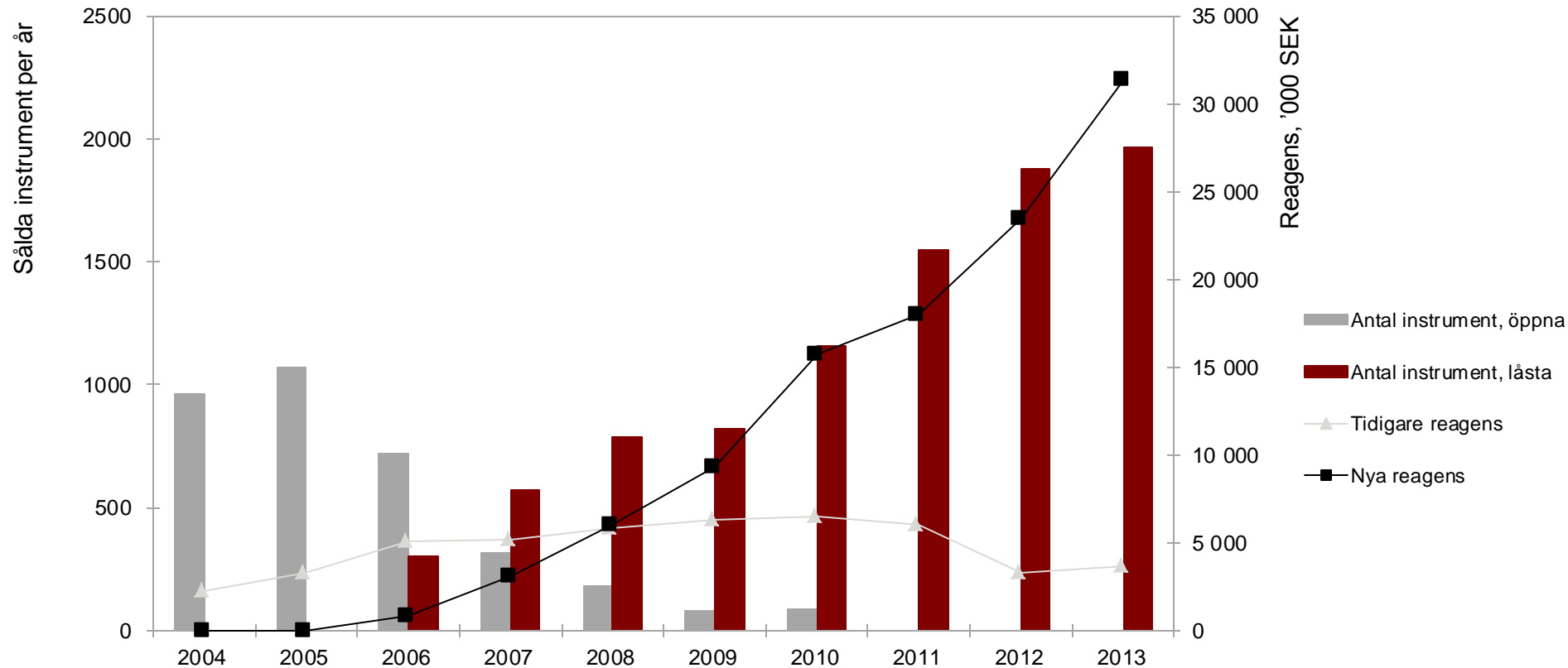
Afrika/Mellanöstern  
45 distributörer  
Försäljning **23 MSEK**

Sydamerika  
22 distributörer  
Försäljning **21 MSEK**

- **Säljkanaler i 104 länder**
- **Total försäljning 2013: 276,8**
- **Produktion i Sverige, USA och Kina**
- **F&U i Sverige och USA**

# Försäljningsutveckling humana system (exklusive USA) 2004-2013

— affärsmodell med låsta system fortsatt framgångsrik





## 2013 i korthet (händelser)

- Bolaget ökade sitt engagemang på ett flertal snabbväxande marknader
  - Latinamerika – Nytt dotterbolag i Mexiko
  - Mellanöstern och Afrika – Försäljningskontor i Dubai
- Avtal tecknades med Karolinska Institutet för samarbete vid klinisk utveckling av hematologisystem
- Bolaget tecknade, inom OEM-verksamheten, avtal med två globala diagnostikbolag
- Flerårigt avtal med CVS Group tecknat – Storbritanniens största företag inom veterinärmedicin – för leverans av instrument och förbrukningsvaror
- POC-projektet avbröts vilket medförde i icke kassapåverkande engångsnedskrivning på MSEK 95,5
- Försäljningskontor etablerat i Indien

# Flerårigt avtal med brittiska CVS Group

- Storbritanniens största företag inom veterinärmedicin.
- 250 veterinärkliniker i Storbritannien och flertalet analyslaboratorier för specialdiagnostik.
- Avtalet löper över 7 år
- Omfattar instrument och förbrukningsvaror till ett beräknat värde om minst 25 MSEK.
- Avgörande framgång för våra blodanalyssystem på veterinärmarknaden och av stor betydelse för vår fortsatta kommersiella utveckling.



## Fjärde kvartalet och helåret 2013

- **Fjärde kvartalet oktober-december i sammandrag**
  - Nettoomsättning MSEK 72,2 (76,3)
  - Rörelseresultat MSEK 3,3 (6,0)
  - Resultatet per aktie SEK -0,41 (0,69)
  - Kassaflöde från löpande verksamhet MSEK 2,6 (-3,6)
- **Väsentliga händelser efter rapportperiodens slut**
  - Utökad koncernledning
- **Helåret 2013 i sammandrag**
  - Nettoomsättning MSEK 276,8 (275,3)
  - Rörelseresultat MSEK 13,1 (20,4)
  - Resultatet per aktie SEK -14,90 (2,33)
  - Kassaflöde från löpande verksamheten MSEK 20,7 (10,9)

# Försäljningstillväxt

**Förändring  
2012/2013**

---

## **Boule System**

Instrument	-6,3%
Förbrukningsvaror	16,5%
Övrigt (service, frakt et cetera)	11,9%
<b>Totalt Boule System</b>	<b>3,0%</b>

**OEM-produkter** -7,3%

**CDS-brandprodukter** -14,5%

**Total försäljningstillväxt** 0,5%



## 2014 och inriktningen framåt

- **Kraftsamling på kärnverksamheten**
  - Uppdaterad produktplattform under utveckling för lansering i slutet av 2014
  - OEM-avtal för nya förbrukningsvaror etablerade
  - Möjlighet att öka serviceintäkter
  - Fokus på lönsamhet
- **Globalt etablerat distributionsnätverk - kanal för fler produkter**
- **Förvärvsstrategi:**
  - Produkter
  - Produktbolag
  - Distributionsbolag

# Sammanfattning

- **Blodcellräkning stor och växande marknad**
  - 1,2 miljarder blodanalyser globalt årligen
  - Boules marknad värd c:a 5 miljarder kronor – Boules andel c:a 5 procent
- **Stark position och långsiktigt tillväxtpotential**
  - **Stark position** med närvaro i fler än 100 länder – fortsatt **fokus på tillväxtmarknader**
  - **Ökande och återkommande** intäkter från försäljning av förbrukningsvaror till växande bas av installerade system – **låsta system** blockerar konkurrens
  - Försäljning genom distributörer sänker kostnad för expansion och minimerar risk
- **Hävstång för lönsamhet**
  - **Höga marginaler** i förbrukningsvaror
  - Uppdaterad produktplattform ger **ökad systemförsäljning**



Hematology  
is in our blood.



 Boule

# Boule Diagnostics AB

## 5 mars 2014

Om Boule:  
[www.boule.se](http://www.boule.se)

[www.introduce.se](http://www.introduce.se)